

Immobilienmakler (m/w/d)

 Berufserfahrung

 Vollzeit



Sotheby's International Realty® ist das weltweit führende Maklerunternehmen im Bereich Premium- und Luxusimmobilien. Dank unserem einzigartigen Renommee und einem hochkarätigen internationalen Netzwerk bieten wir Ihnen hervorragende Voraussetzungen für Ihre persönliche Karriere.

Teilen Sie unsere Leidenschaft für exklusive Immobilien?

Dann werden Sie Teil unseres Teams als **Immobilienmakler (m/w/d)** für die **Region Baden-Baden, Karlsruhe, Offenburg, Freiburg**.

Das verantworten Sie:

- Die bestmögliche Begleitung Ihrer Verkäufer/-innen und Interessenten/ Interessentinnen vom Erstgespräch bis zum Notartermin ist Ihr Anspruch.
- Durch Ihre empathische Persönlichkeit und Kompetenz gewinnen Sie das Vertrauen der Eigentümer/ -innen der Immobilien und akquirieren marktgerechte Vermittlungsaufträge.
- Die Vereinbarung der Besichtigungstermine ist für Sie ein wichtiges Instrument, um eine erste Beziehung zu Ihren Interessenten/ Interessentinnen herzustellen.
- Die Marktdynamik motiviert Sie Ihr Können unter Beweis zu stellen (z.B. bei Objektbewertungen, Kaufpreisverhandlungen).

- Sie wissen was Sie erreichen können und behalten mit Ausdauer und Eigenverantwortung den notwendigen Fokus.

Das bringen Sie mit:

- Ein besonderes Gespür für die Wünsche anspruchsvoller Kunden zeichnet Sie aus.
- Sie beherrschen hervorragende Kommunikationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache.
- Verbindlichkeit, Eigeninitiative (u.a. Networking) und eine hohe Eigenmotivation sind für Sie selbstverständlich.
- Sie gehen für den Erfolg die Extrameile - Sie wollen Ihre Ziele nicht nur erreichen, sondern diese übertreffen!
- Eine fundierte Berufserfahrung im Vertrieb bringen Sie mit, optimalerweise bereits in der Immobilienvermittlung.

Das Plus für Sie:

- Höchstleistung verdient mehr - Sie verantworten Ihren Erfolg und haben die Chance auf ein überdurchschnittliches Gehalt, welches durch ein Grundgehalt und eine Provision überzeugt.
- Sie haben die Chance für ein international renommiertes Unternehmen mit flachen Hierarchien tätig zu werden. Die Markenstärke und das weltweite Netzwerk bieten Ihnen Zugang zu potenziellen Kunden und hochwertigen Immobilien.
- Professionelle, fachliche und persönliche Unterstützung durch die Geschäftsführung, um schnell Ihre Vertriebsfolge zu realisieren.
- Sie erhalten, auch zur privaten Nutzung, ein Firmenfahrzeug und ein iPhone.
- Hohe Flexibilität der Arbeitszeit durch freie Zeiteinteilung und Homeofficemöglichkeiten.
- Wir unterstützen Sie bei Ihrer betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen.
- Freuen Sie sich auf 30 Tage Urlaub, kostenlose Getränke in der Filiale und Mitarbeitererevents.

Ihr Ansprechpartner:

Wir freuen uns schon heute darauf, Sie kennenzulernen!

Für Rückfragen steht Ihnen Frau Cilla Wollenschläger (Leitung Personal und Organisation) gerne telefonisch unter +49 (0) 7251 306060144 zur Verfügung.
Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie an: karriere@bw-sothebysrealty.com