



IMMOBILIENMAKLER (m/w/d)



Baden-Baden/Karlsruhe | Stuttgart | Heidelberg/Mannheim



Berufserfahrung



Vollzeit

Sotheby's International Realty® ist das weltweit führende Maklerunternehmen im Bereich Premium- und Luxusimmobilien. Dank unserem einzigartigen Renommee und einem hochkarätigen internationalen Netzwerk bieten wir Ihnen hervorragende Voraussetzungen für Ihre persönliche Karriere.

TEILEN SIE UNSERE LEIDENSCHAFT

FÜR EXKLUSIVE IMMOBILIEN?

Dann laden wir Sie herzlich ein, Teil unseres Teams als **Immobilienmakler (m/w/d)** zu werden, für die **Region Ihrer Wahl:**



Baden-Baden / Karlsruhe



Stuttgart



Heidelberg / Mannheim

Unbefristete Festanstellung in Vollzeit oder doch lieber Handelsvertreter auf selbstständiger Basis?

Wir freuen uns darauf von Ihnen zu hören, um Ihnen die Möglichkeiten und Perspektiven bei uns vorzustellen!

IHR TÄTIGKEITSBEREICH:

- Die bestmögliche Begleitung Ihrer Verkäufer/-innen und Interessenten/Interessentinnen vom Erstgespräch bis zum Notartermin ist Ihr Anspruch.
- Durch Ihre empathische Persönlichkeit und Kompetenz gewinnen Sie das Vertrauen der Eigentümer/-innen der Immobilien und akquirieren marktgerechte Vermittlungsaufträge.
- Die Vereinbarung der Besichtigungstermine ist für Sie ein wichtiges Instrument, um eine erste Beziehung zu Ihren Interessenten/Interessentinnen herzustellen.
- Die Marktdynamik motiviert Sie Ihr Können unter Beweis zu stellen (z.B. bei Objektbewertungen, Kaufpreisverhandlungen).
- Sie wissen was Sie erreichen können und behalten mit Ausdauer und Eigenverantwortung den notwendigen Fokus.

IHR PROFIL:

- Ein besonderes Gespür für die Wünsche anspruchsvoller Kunden zeichnet Sie aus.
- Sie beherrschen hervorragende Kommunikationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache.
- Verbindlichkeit, Eigeninitiative (u.a. Networking) und eine hohe Eigenmotivation sind für Sie selbstverständlich.
- Sie gehen für den Erfolg die Extrameile - Sie wollen Ihre Ziele nicht nur erreichen, sondern diese übertreffen.
- Eine fundierte Berufserfahrung im Vertrieb bringen Sie mit, optimalerweise bereits in der Immobilienvermittlung.

UNSER ANGEBOT

Wir bieten Ihnen die Chance sich in ein international renommiertes Unternehmen mit flachen Hierarchien einzubringen. Die Markenstärke und das weltweite Netzwerk bieten Ihnen Zugang zu potenziellen Kunden und hochwertigen Immobilien.

UNSER ANGEBOT IN FESTANSTELLUNG:

- Höchstleistung verdient mehr - Sie verantworten Ihren Erfolg und haben die Chance auf ein überdurchschnittliches Gehalt, welches durch ein Grundgehalt und eine Provision überzeugt.
- Professionelle, fachliche und persönliche Unterstützung durch die Geschäftsführung sowie durch ein Backoffice-Team, um schnell Ihre Vertriebsserfolge zu realisieren.
- Wir bieten ein modernes Büro sowohl in der Landeshauptstadt Stuttgart, als auch in unserem repräsentativen Ladenlokal in Baden-Baden.
- Sie erhalten, auch zur privaten Nutzung, ein Firmenfahrzeug und ein iPhone.
- Wir unterstützen Sie bei Ihrer betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen.
- Freuen Sie sich auf 30 Tage Urlaub, kostenfreie Getränke und Mitarbeitererevents.
- Bei uns finden Sie sowohl im Angestelltenverhältnis als auch in einem selbstständigen Vertragsverhältnis eine erstklassige Arbeitsumgebung.



IHR ANSPRECHPARTNER:

Marina Liskijevic
Personalreferentin
07251 306060 149

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:
karriere@bw-sothebysrealty.com

Wir freuen uns schon heute darauf,
Sie kennenzulernen!